

FORUM PARA A SOCIEDADE DA INFORMAÇÃO
10 de Março de 2006
Parque de Exposições de Aveiro

NOVAS OPORTUNIDADES EMPRESARIAIS EM TIC
Síntese do debate por António Murta (Enabler)

1. OPORTUNIDADES DE MERCADO

- *Near-Shoring* na Europa de Serviços (aproveitando um custo ainda competitivo, a proximidade geográfica e também a proximidade cultural)
- *Near-Shoring* em Portugal (venda de serviços a partir de regiões fortes em TICE – Braga, Aveiro – para o mercado = grande Lisboa)

2. OPORTUNIDADES DE INCREMENTO DE VISIBILIDADE INTERNACIONAL

- *Road-Shows* de *Venture Capitals* de nomeada por empresas de TICE portuguesas (devidamente preparadas para o efeito – de outro modo, o efeito pode ser contra-producente)
- Acções de Demonstração junto de Multinacionais do Sector (representadas em Portugal)

3. OPORTUNIDADES DE ATRACÇÃO DE INVESTIMENTO RELEVANTE

- Replicar o modelo Siemens e Infineon
- Candidatos naturais: Oracle, Microsoft, SAP, IBM, HP, Sun
- Razões para cativar investimentos: base qualificada, boas ideias de projecto, inclusão na Europa, custos relativamente balanceados (dentro da Europa)

4. MUDAR ATITUDES

- Exemplo: orçamento das Universidades não integralmente coberto pelo Estado
- Exemplo: introduzir componentes de variável na compensação das pessoas (privadas e publicas)
- Exemplo: substituir a lógica de subsídios por uma lógica de prémios (a quem se destacar – com critérios transparentemente definidos à cabeça)
- Exemplo: abertura de capital das empresas a sócios estrangeiros
- Exemplo: consolidação (*merge* de empresas portuguesas) para ganhar um mínimo de massa crítica
- Exemplo: atrair alunos estrangeiros para as Universidades TICE Portuguesas (cursos todos em inglês)

5. PORTUGAL MODELO DE UTILIZAÇÃO DE TICE

- Temos de dar o exemplo logo na utilização
- Exemplo: Multibanco, Via-Verde, Pre-pagos
- Novos exemplos: Factura Electronica Obrigatoria (não opcional) em X anos, Controlo na Evasão Fiscal em IRC das Empresas com base no cruzamento automático (ao documento) das facturas entradas num cliente e saídas dos seus fornecedores, Pagamentos Móveis com taxas muito mais baixas que as taxas VISA e VISA Electron
- Ligar tudo isto (em devido tempo – e não antes) à imagem projectada de Portugal

6. IMPORTÂNCIA DE SUBIR NA CADEIA DE VALOR

- Passar dos serviços aos serviços industrializados
- Passar destes últimos ao produtos
- Investir na PI (*copyright* e patentes)